

INTERPRESIDENT



「経営者の右腕」としての価値創造を！

株式会社インタープレジデント
Inter President, Inc

株式会社インタープレジデント

経営理念

「経営者の右腕」としての価値創造を！

私たちは、2010年の創業以来、「経営者の右腕」としての価値創造を！”を経営理念に掲げて参りました。経営者の右腕として、経営戦略、新規事業開発、IT・WEB、マネジメント強化に関する総合的なコンサルティングを提供いたします。

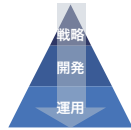
3つの特長

経営・事業開発、IT、マネジメント強化をワンストップ



経営・事業開発、IT、マネジメント強化をワンストップで支援します。「経営者の右腕」として総合型のコンサルティングを提供できることが私たちの強みです。

戦略から実行までハンズオンで



戦略を描いて終わりではなく、深く現場に入り込み、経営者や事業責任者、外部パートナーとの連携により実行までハンズオンでご支援いたします。

上場企業からベンチャーの経営者がお客様



お客様の90%以上が上場企業や成長ベンチャー企業の経営者です。年商は2億円から1,000億円まで幅広く、業種は製造、商社、不動産、サービス、小売、ITなど様々です。

事業領域

経営戦略

- ・ビジョン・経営戦略の再構築
- ・イノベーション創造、新規事業戦略
- ・IT戦略、WEB戦略の構築

事業開発

- ・新規事業開発
- ・ITビジネス事業開発
- ・WEBサービス事業開発

組織変革

- ・幹部候補社員の育成
- ・経営チーム強化
- ・組織変革プロジェクトの推進

「経営者の右腕」として働く 総合型コンサルティングファーム

強み

「経営者の右腕」として働く

私たちは、「経営者の右腕」としての価値創造を！」を理念に掲げ、2010年に創業いたしました。上場企業や成長ベンチャー企業の「オーナー経営者」から直接ご依頼を頂く案件は全体の90%以上を占めております。

経営・事業開発、IT、マネジメント強化をワンストップで

私たちは、経営・事業開発、IT・WEB、マネジメント強化をワンストップで支援する総合型のコンサルティングを追求します。「経営者の右腕」として、経営戦略、新規事業開発、IT・WEB、マネジメント強化など、会社が抱える経営課題を洗い出し、その解決をハンズオンで支援するのが、私たちの果たす役割です。

「戦略」から「実行」まで

私たちは、「戦略」から「実行」までハンズオンで支援します。よくある戦略コンサルティング・ファームの様に「戦略を提案して終わり」ではなく、「戦略を実行に落とし込むまで」プロジェクトをリードいたします。

社員巻き込み型コンサルティング

私たちは、「経営者の右腕」として現場に深く入り込み、社員の方々とチームを作って、新規事業開発や経営課題の解決を実行するスタイルのコンサルティングにこだわります。社員の方々を巻き込むことにより、「社員の成長」や「組織の成長」にも貢献できるからです。

パートナーシップ

私たちは、新規事業開発、ブランディング・PR、マーケティング・営業、業務改革、IT・WEB、人材採用・育成、組織変革、M&A、事業承継、海外進出など、あらゆる分野で卓越した専門性を有するビジネスプロフェッショナルとのパートナーシップにより、企業の抱える課題に対して一貫してサービスをご提供させて頂ける体制を構築しております。

経営・事業開発、IT、マネジメント強化をワンストップで

サービス

経営戦略・実行コンサルティング

中長期的な成長に向けたビジョン、経営戦略の再構築、ハンズオン実行支援

中長期的な成長に向け、ビジョン、経営戦略の再構築を行います。主要テーマは、ミッション・ビジョン・事業ドメインの見直し、ビジネスモデルの再構築、新規事業開発、IT・WEB活用、M&A・アライアンス推進、グローバル化です。経営者や経営チームと定例ミーティングを行い、会社の目指すべきビジョンや戦略、アクションプランを明確にします。また、内外関係者との連携によって、その実行をハンズオンで支援します。更に、実行結果を分析しながら、戦略やアクションプランの見直しを図り、PDCAをマネジメントします。

新規事業開発コンサルティング

新規事業開発を戦略から実行まで

「成長市場への新規参入」、「新サービスの企画・開発」、「IT・WEB事業開発」など、新規事業開発を戦略立案から実行までハンズオンで支援します。経営者や事業責任者と毎週ミーティングを行い、ビジネスモデルや事業戦略を明確にします。加えて、戦略を実行に移すためのアクションプランを策定し、内外関係者との連携によって、IT・WEBシステム開発、アライアンス推進、オペレーション構築、組織・人材開発など、あらゆる実行プロセスを支援します。

IT・WEB事業開発コンサルティング

サービス戦略立案、システム要件定義、開発PM

ITビジネス、WEBサービスの事業開発を戦略立案から実行までハンズオンで支援します。事業戦略やサービスコンセプトの立案、サイト構成案の策定、システム要件定義、運用フローの構築はもちろんのこと、開発工程においても、IT・WEB開発会社に任せきりにするのではなく、私たちが経営者とIT・WEB開発会社との間に入って、ディレクション、開発におけるプロジェクト・マネジメントを行います。

マネジメント強化コンサルティング

「経営者の右腕」となれる幹部候補社員の育成をハンズオン支援

中堅・中小・ベンチャー企業において、「経営者の右腕」として会社の中長期的な発展・成長を担える幹部候補社員（次世代リーダー）の育成をハンズオンで支援します。幹部候補社員と私たちが共同で、会社が抱える課題の解決に取り組むことにより、実践を通して課題解決の手法・ノウハウを体得して頂きます。また、幹部候補社員として期待される役割・成果を明確にした上で、「目標設定⇒アクションプラン策定⇒実行⇒検証」というPDCAの構築・運用（組織として成果を上げるための仕組み創り）をハンズオンで支援します。

主な実績 (一部抜粋)

ウェブサービス企業における経営戦略の再構築

中期的な成長に向けた経営戦略コンサルティング

クライアント

ウェブサービス企業社長

提供サービス

- ・事業ドメインの見直し
- ・ビジネスモデルの再構築
- ・ウェブを活用した新規事業戦略

ビッグデータ分析ソリューション事業開発

新規事業開発における戦略・実行コンサルティング

クライアント

東証一部上場企業社長、及び出資先社長

提供サービス

- ・市場調査、競合調査、海外先進事例ベンチマーク
- ・事業戦略立案、サービスコンセプト立案
- ・事業計画策定
- ・サイト構成案策定、システム要件定義
- ・ウェブ開発会社のディレクション

クラウドソーシング事業開発

WEB サービス事業開発

クライアント

東証一部上場企業社長

提供サービス

- ・市場調査、競合調査、海外先進事例ベンチマーク
- ・事業戦略立案、サービスコンセプト立案
- ・サイト構成案策定、システム要件定義
- ・ウェブ開発会社のディレクション
- ・開発工程におけるプロジェクト・マネジメント

オフィス設備メーカーの新規事業開発

新規事業開発における戦略・実行コンサルティング

クライアント

オフィス設備メーカー社長

提供サービス

- ・事業戦略立案、ブランドコンセプト立案
- ・マーケティング戦略立案
- ・オペレーション・フロー構築
- ・サイト構成案策定、システム要件定義
- ・ウェブ開発会社のディレクション

広告プラットフォーム事業開発

WEB サービス事業開発

クライアント

東証一部上場企業社長

提供サービス

- ・サービスコンセプト立案
- ・サイト構成案策定、システム要件定義
- ・オペレーション・フロー構築
- ・ウェブ開発会社のディレクション
- ・開発工程におけるプロジェクト・マネジメント

防災機器メーカーの新規事業開発

新規事業開発における戦略・実行コンサルティング

クライアント

防災機器メーカー社長

提供サービス

- ・市場調査、競合調査、成功事例ベンチマーク調査
- ・事業戦略立案、マーケティング戦略立案
- ・アライアンス推進支援

機械メーカーにおける 経営戦略と IT 戦略の最適化

業務効率化に向けた経営×IT 戦略コンサルティング

クライアント

機械メーカー社長

提供サービス

- ・経営戦略に最適化された IT 戦略立案
- ・IT 戦略を実現するためのシステム要件定義
- ・システム開発会社のディレクション
- ・開発工程におけるプロジェクト・マネジメント

アミューズメント企業に おける経営戦略の再構築

中期的な成長に向けた経営戦略コンサルティング

クライアント

年商 1,000 億円オーナー企業社長

提供サービス

- ・事業ドメインの見直し
- ・ビジネスモデルの再構築
- ・ウェブを活用した新規事業戦略
- ・M&A・アライアンス戦略 (クロスボーダー含む)

人材系ウェブサービス企業における 経営戦略の再構築

中期的な成長に向けた経営戦略コンサルティング

クライアント

人材系ウェブサービス企業社長

提供サービス

- ・ 事業ドメインの見直し
- ・ ビジネスモデルの再構築
- ・ 新規事業戦略立案、実行支援
- ・ M&A 戦略立案、実行支援

人材系ウェブサービス企業における 新規事業開発

新規事業開発における戦略・実行コンサルティング

クライアント

人材系ウェブサービス企業社長

提供サービス

- ・ 市場調査、競合調査、成功事例ベンチマーク調査
- ・ 事業戦略立案、サービスコンセプト立案
- ・ 事業開発工程におけるプロジェクト・マネジメント
- ・ アライアンス推進支援

少額短期保険事業開発

新規事業開発における戦略・実行コンサルティング

クライアント

年商 1,000 億円オーナー企業社長

プロジェクト概要

提供サービス

- ・ 市場調査、競合調査、海外成功事例ベンチマーク
- ・ 事業戦略・マーケティング戦略立案
- ・ 商品コンセプト立案、アクチュアリとの連携による保険料の設計
- ・ アライアンス推進支援
- ・ 免許取得に向けた金融庁との折衝

インターネット保険事業開発

WEB サービス事業開発

クライアント

年商 1,000 億円オーナー企業社長

提供サービス

- ・ サイト構成案策定、システム要件定義
- ・ ウェブ開発会社のディレクション
- ・ 開発工程におけるプロジェクト・マネジメント

インターネット保険申込みシステムと 基幹システムの結合

IT コンサルティング

クライアント

年商 1,000 億円オーナー企業社長

提供サービス

- ・ システム要件定義
- ・ インターネット申込みシステム開発会社と基幹システム開発会社のディレクション
- ・ 開発工程におけるプロジェクト・マネジメント

東南アジア人材市場への新規参入

海外市場参入に向けた戦略コンサルティング

クライアント

東南アジア市場への参入を目指すベンチャー企業

提供サービス

- ・ 東南アジア人材業界に関する市場、競合、外資規制、免許制度等に関する調査
- ・ 東南アジア参入に向けた戦略立案、事業計画策定、収益シミュレーション

韓国金融サービス企業への投融資

フィナンシャル・アドバイザー

クライアント

年商 1,000 億円オーナー企業社長

提供サービス

- ・ ファイナンス、ストラクチャの検討
- ・ 事業、財務に関するデューデリジェンス
- ・ 企業価値評価 (DCF)

中国教育サービス企業の M&A

企業買収に向けた M&A アドバイザリー

クライアント

教育系ウェブサービス会社社長

提供サービス

- ・ 事業、財務、人事に関するデューデリジェンス
- ・ 企業価値評価 (DCF、EBITDA マルチプル)
- ・ 価格交渉

コーポレート アイデンティティ

経営理念

「経営者の右腕」としての価値創造を！

ビジョン

経営者に最も信頼されるプロフェッショナル・ファームを目指す

ロゴ



企業情報

会社名

株式会社インタープレジデント (Inter President, Inc.)

代表者

株式会社インタープレジデント代表取締役 新田憲佑

1979年、静岡県浜松市生まれ

大学卒業後、経営戦略コンサルティングに従事。外資系コンサルティング会社のアクセンチュア（経営コンサルティング本部・戦略グループ）、プライスウォーターハウスパーパス（ディールズ部門）、メディア・コンテンツ・エンタテインメントに特化したブティック・ファームに在籍。

2010年、株式会社イノベーション（現・株式会社インタープレジデント）設立。慶應義塾大学経済学部卒業。早稲田大学大学院ファイナンス研究科（MBA）修了。

設立

2010年10月

主な顧客

上場企業や成長ベンチャー企業の経営者

主な提携先

CaN International Group（東京・シンガポール・中国・香港・ベトナム）

White Notes Group（東京・シンガポール・ミャンマー）

株式会社クラリスキャピタル

株式会社FBマネジメント

資本金

5,000,000円

所在地

〒108-0075 東京都港区港南 2-16-4 品川グランドセントラルタワー 8階

ウェブサイト

<http://interpresident.jp/>